

Delrapport II (2006)

Partnerskap DBC Næringshage AS

– Regionrådet Hallingdal



25.02.2007

Innholdsfortegnelse

1. BAKGRUNN	3
2. HOVEDAKTIVITETER OG RESSURSBRUK	3
3. FORELØPIGE RESULTAT	3
4. VEDLEGG - RESSURSBRUKEN – OVERSIKT	4

1. BAKGRUNN

Grunnlaget for denne delrapporten er den 3- årige partnerskapsavtalen mellom Regionrådet for Hallingdal og DBC Næringshage AS (2005-2007).

DBC Næringshage AS er et utviklingselskap med spesielt fokus på nyskaping, allianse- og nettverksbygging til fremme for lønnsomme bedriftsnettverk i Hallingdal. Bransjemessig retter DBC Næringshage AS seg primært mot kunnskapsintensive næringer, også kalt KIFT- segmentet.

Avtalen er en del av et bredere partnerskap mellom DBC Næringshage AS, Høyskolen i Buskerud, lokale bedrifter samt aktuelle FOU- miljøer.

Formålet med partnerskapsavtalen har vært å klargjøre, men også samarbeide om felles satsingsområder. Øremerkede midler, for 2006 er kr. 300.000,-. Kr. 225.000,- (75%) er allerede er delutbetalt. Tilskuddet er å regne som en honorarramme for utførte tjenester, hvor det settes krav til dokumenterte aktiviteter og tidsressurser tilsvarende minst kr. 600.000,- (50% egenandel), eller annen aktiv deltakelse fra privat næringsliv.

2. HOVEDAKTIVITETER OG RESSURSBRUK

I det etterfølgende, se vedlegg er det lagt en oversikt over medgått tidsforbruk og kommentarer til aktuelle aktiviteter.

En har vært opptatt av å synliggjøre at "partnerskapsavtalen" er en finansiering av aktiviteter som ikke dekkes via andre kanaler, - altså en form for toppfinansiering. På denne måten unngår en dobbelfinansiering. Det er ikke laget noen form for totalregnskap som bl.a. viser øvrig næringslivs verdiinnsats tilknyttet våre aktiviteter.

Denne verdi må imidlertid også kunne legges inn som andel medfinansiering, ifht Fylkeskommunens krav om medfinansiering. I etterfølgende oppsett har vi kun konsentrert oss om å dokumentere DBC Næringshage AS's egen tidsinnsats som grunnlag for en sluttutbetaling fra Regionrådet/Fylkeskommunen.



3. FORELØPIGE RESULTAT

Partnerskapsavtalen mellom Regionrådet for Hallingdal og DBC Næringshage AS er avgjørende m.t.p. regional nettverksbygging og prosjektdeltakelse/ initiativ mellom privat og offentlige aktører. Gjennom partnerskapet kan en dokumentere at både offentlige og private ressurser tilknyttet felles utfordringer løses ut.

Næringsutvikling er en omstendelig prosess hvor prøving og feiling er og blir en sentral del av hverdagen. Om en skal trekke fram noen konkrete resultat vil jeg peke på følgende aktiviteter;

Entreprenørskaps- og rekrutteringsarbeid; resultat viser at ca. 25 potensielle tilflyttere har benyttet våre "verktøy" som er etablert, - noen har faktisk flyttet til regionen og fått seg jobb som et direkte resultat av våre aktiviteter.

Industriløftet; dette prosjektet har løst ut et nytt samarbeids- og rekrutteringsprosjekt for 11 industribedrifter, og samtidig lagt grunnlag for en mer permanent felles nettverksorganisasjon – et tiltak som samler næringslivet omkring felles utfordringer, og ikke minst har gitt grunnlag for kompetanseutveksling og nye felles prosjektinitiativ.

Hallingfisk; har vært et utviklingsprosjekt over 3,5 år som har tilført Hovet settefiskanlegg kunnskap og derigjennom mangedoblet verdien av anlegget. Prosjektresultatene har nasjonal interesse, men er også av kommersiell interesse og derfor valgt å unndras offentlighet foreløpig. Samtidig har prosjektet satt i gang prosesser som trolig vil medføre økt lokalt eierskap og bevissthet omkring innlandsfisk som ressurs.

Ifht planlagte aktiviteter medførte 3 mnd sykmelding noe redusert gjennomføringskraft i 2006. Likevel mener vi å dokumentere aktiviteter og medgått ressursbruk som tilfredsstillende de krav Fylkeskommunen har satt for sin deltakelse med tilskudd.

Dato: 25/2-07

Prosjektleder:



Ola K. Frogner

Daglig leder DBC Næringshage AS

4. VEDLEGG - RESSURSBRUKEN – OVERSIKT

Tiltak		Ressursbruk DBC Næringshage AS – 2006		Vedlegg		Reell ressursbruk	
		Mål	Resultat	Mnd	Timer/ Dir. utlegg		
1	ValHall	<ul style="list-style-type: none"> Etableres et system som fremmer muligheten til å realisere tilflytting Styrke entreprenørskapsarbeidet på tvers av fylkes- og regiongrenser Etablere et sterkere samarbeid mellom bedrifter som etterspør høyere kompetanse 75 tilflyttere, hvorav 25 nyetablere i løpet av 5 år 	<ul style="list-style-type: none"> Etablert et 6- årig hovedprogram for ValHall- regionen finansiert av NAV, IN, Regionråd, Fylkeskommune og Sparebank 1 Aktiv samhandling med målgruppa via rekrutteringsbasen + og nyhetsbrev sendt målgruppa. 1 etab. + 2 fam. til Hallingdal (Ref E-Co, Invitert målgruppa til felles arr. i Hallingdal, salg/ nettverk + eget infoskriv om etablering av egen virksomhet i Hallingdal Arrangert egen samling for kommuneansatte, etablert en kontaktgruppe i kommunene + utarb. Forslag til prosjektplan kommune Markedsføring via Nationen, Valdresen, Hallingdølen, mails, og ulike studentaviser rekrutteringstreff Oslo 8. november Koordinering, finansiering, gjennomføring av rekrutterings- og entreprenørskapstreff Oslo. Ca. 50 deltakere, 18 næringslivsfolk. Gjort også en stor innsats for Valdres Forberedelser, egen dagsworkshop for kommunenes servicetorg, samt foreslått og jobbet fram prosjektplan for kommunene. Herunder info via kommunenes nettsider Etablert en kontakt med nøkkelbedrifter 	Jan-Mars April – Mai Jun-aug Aug-Nov Desember	47 45,5 63 200 22,5	Sum 378	Prosjektmidler dekker 147 t.
2	Rekrutteringsportal	<ul style="list-style-type: none"> Videreutvikle, kvalitetssikre og tilrettelegge for en rekrutteringsportal for nærings- og samfunnsliv i Hallingdal 	<ul style="list-style-type: none"> Ferdig etablert rekrutteringsportal 40 registretre firma som "aktive brukere" God næringslivskontakt m.t.p. rekruttering og behov Justering, og tilpassninger samt markedsføring 	Jan-Mars April – Mai Jun-aug Aug-Des	8 15 2 23	Sum 48	
3	Så Korn til Hallingdal	<ul style="list-style-type: none"> Skaffe investeringskapital til SMB- gründere Etablere et mer solid fundament for et regionalt investeringselskap Påvirke de nasjonale "gryende" distriktsrettede såkornfondene etablert til beste for Hallingdal og fjellregionen Sikre lokal/ og regionalt forvaltningsfunksjon for Såkorn Østlandet 	<ul style="list-style-type: none"> Mange møter og prosesser, stoppet opp grunnet ESA og politiske dragkamper Invitert til 2 såkornkonferanser, begge avlyst (ene i des- 05), siste 27-28. april Innspill, dialog Innovasjon Norge, samt nettverksbygging Notodden Utvikling. Frist ny søknadsrund 19. des., valgte å droppe søknad om forvaltning grunnet vanskelige vilkår 	Jan-Mars April – Mai Jun-aug Aug-Des	15 35 15	Sum 65	

4	Industriløft Hallingdal	<ul style="list-style-type: none"> Etablere en arena, men også næringsnettverk som bidrar til økt "business to business"- relasjoner, herunder hindre "handelslekkasje", men også fange opp ideer med knoppskytingspotensial For næringshagen utvide rollen som nettverksbygger og sikre finansieringen av nettverksrollen 	<ul style="list-style-type: none"> Arrangert 3 regionale nettverksmøter, Brødrene Øyo, Novema og Hemsedal Møbler med faglig innhold, møteledelse og økonomistyring Koblet inn Industri under konferansen "Hallingdal 2015" Utarbeidet 2 prosjektplaner "Industri og rekruttering til Mekaniske Fag", som grunnlag for finansiering og medvirkning. Søkt, finansiering, fått styret på plass. Gjennomført aktiviteter mot ungdomskole, og 10 industribedrifter Synliggjort lokal og regional kompetanse 	Jan-Mars April – Mai Jun-aug Aug-Des	55 63 33 70	Sum 221
5	Hallingdal Innovasjon	<ul style="list-style-type: none"> Utvikle et nettverk av næringslivsledere hvis mål er å avdekke men også bruke lokal kompetanse, kapital og nettverk som ressurs for gründere eller etablert næringsliv 	<ul style="list-style-type: none"> 55 ressurspersoner i en base Prosjektrapport avsluttet, sluttutbetaling fra Innovasjon Norge Etablert et system som underbygger næringshagens nettverksfunksjon og samarbeid med Hallingdal Etablerersenter Kobling av aktører ved spesielle behov. Søk etter nye mentorer 	Jan-Mars April – Mai Jun-aug Aug-Des	10 15	Sum 25
6	Gründerklekkeriet	<ul style="list-style-type: none"> Etablere en møteplass for VG- elever hvis mål er å stimulere til entreprenørskapsånd, men også knytte sterkere band mellom næringsliv og framtidig arbeidskraft 	<ul style="list-style-type: none"> Deltatt med stand på Yrkesmessa, 2 dager + forberedelser Deltatt på stand Ål Utstillinga, 1 dag + 3 dagers forberedelse/ tilrettelegging Arrangert "Lucky Næroset" på Ål og Gol VG- skole 1 dag + 5 dagers forberedelser Student møter elev + 3 dager og Høyskole møter elev 3 dager Rapportering og evaluering 	Jan-Mars April – Mai Jun-aug Aug-Des	33 48 25	Sum 86 52 t dekket av prosjektmidler
7	Forskningsdagene	<ul style="list-style-type: none"> Bidra til et tettere samarbeid mellom FOU og lokalt næringsliv Etablere møteplasser for off., næringsliv og FOU omkring felles utfordringer 	<ul style="list-style-type: none"> 3 planleggingsmøter med arr. øremerket Kr. 40.000,- fra IN. Arbeid mot sponsorer, søknader Foredragsholdere, utsjekk og avklaringer Samlet 125 deltakere Kvalitetssikring og design av faglig program og gjennomføring Rapportering og evaluering 	Jan-Mars April – Mai Jun-aug Aug-Des	66 55 14	Sum 171,5 36,5 10,5 t dekket over egne prosjektmidler.

8	Hallingdal Trepellets	<ul style="list-style-type: none"> Et markedsprosjekt hvis mål har vært å øke nærings- og samfunnslivets bruk av fornybar energi og da spesielt trepellets, bl.a. som ledd i å følge opp energiplaner både regionalt men også på fylkesplan For DBC Næringshage bidra til at kompetansesenteret deltar, men også benytter sin nettverkskompetanse omkring sentrale tema av betydning for regionen 	<ul style="list-style-type: none"> 2 styringsgrupper møter, bistått prosjektleder ved lokale arrangement i form av markedsføring og support Koblet prosjektet mot aktuelle bedrifter i regionen som ledd i nettverksutvikling og kompetanseutveksling 	<p>Jan-Mars</p> <p>April – Mai</p> <p>Jun-aug</p> <p>Aug-Des</p>	<p>13</p> <p>3</p> <p>Sum 16</p>
9	Prosjekt Hallingfisk	<ul style="list-style-type: none"> etablere et grunnlag (biologisk) for produksjon av større stedbunden ørretfisk som grunnlag for lokal foredling og lokal næringsutvikling i Hallingdal bidra til lokalt eierskap og grunnlag for en kommersiell og bærekraftig utnyttelse av en uutnyttet ressurs i tråd med nasjonal strategisk plan for innlandsfiske 	<ul style="list-style-type: none"> Undratt offentlighet. Nasjonalt oppsiktsvekkende resultat fra et 3 årig FOU- prosjekt initiert av næringshagen tilknyttet oppdrett av stedbunden ørretfisk Etablert et prosjekt som har som mål å sikre lokalt eierskap til "Hovet settefiskanlegg" (i en tid med usikker Fylkeskommunalt rolle/ eierskap). Arrangert 4 arbeidsmøter om tema, grunnlag for intensjonsavtale som kan presenteres BFK til høsten Sekretærbistand. Inngått endelig intensjonsavtale mellom E-Co, Hovet/ BFK og Hallingfisk. Saken sendt over til BFK som eier for videre behandling 	<p>Jan-Mars</p> <p>April – Mai</p> <p>Jun-aug</p> <p>Aug-Des</p>	<p>5</p> <p>15</p> <p>5</p> <p>51</p> <p>Sum 76</p>
10	Inkubator Hallingdal	<ul style="list-style-type: none"> Etablere et inkubatortilbud for gründere i Hallingdal 	<ul style="list-style-type: none"> Møte med HIBU – drøftet muligheten med DRIV. Arbeider med å finne en finansieringspakke og få dette formalisert. Utredet grunnlag BTV – fellesmøte NH i BTV Bidrett til å fokus og belysning av finansieringsproblematikken tilknyttet etableringen av en slik inkubator mot NH- Norge 	<p>Jan-Mars</p> <p>April – Mai</p> <p>Jun-aug</p> <p>Aug-Des</p>	<p>10</p> <p>5</p> <p>5</p> <p>Sum 20</p>
11	Yrkesmessa	<ul style="list-style-type: none"> Representere kunnskapsbaserte næringer, samt bygge relasjon med ungdom ifht framtidens arbeidstakere 	<ul style="list-style-type: none"> Deltatt 2 dager + forberedelser og etterarbeid den 11-12. januar Prevista, Hallingdal Etablerersenter deltok på stand, bistand 	<p>Jan</p>	<p>Sum 15</p>
12	Samarbeid FOU/ Høyskole	<ul style="list-style-type: none"> Etablere relasjoner med kontaktpersoner innen og tilknyttet FOU - miljøer av mulig interesse for næringshagen og regionalt N.liv 	<ul style="list-style-type: none"> Fornytt partnerskapsavtalen med HIBU og NIKK, felles møter Definert en mentorpakke som ledd i å styrke kontakten mellom fagansatt, bedrift og student (studentoppgaver, sommerjobb). Invitert bedrifter til deltakelse i NH (pilot), 1 bedrift er med Markedsført FOU- miljøer og spesielt invitert HIBU på felles arr. i regi av Industriløftet (TØI), og salgskurs/ nettverk den 11. mai Annonsert, søkt mulige næringscase i hele Hallingdal, kobling mot høyskole/ universitet. BI, UMB, HIBU, HISF, og HIL 	<p>Jan-Mars</p> <p>April – Mai</p> <p>Jun-aug</p> <p>Aug-Des</p>	<p>15</p> <p>22</p> <p>10</p> <p>20</p> <p>Sum 67</p>

13	KIFT- etableringer	<ul style="list-style-type: none"> Følge opp interesserte nyetablerere tilknyttet KIFT- segmentet i samarbeid med Hallingdal Etablerersenter 	<ul style="list-style-type: none"> AcuFriend, Trafikk Elektro, NIJOS/ Lars Oust, Ronny Bjørnstad. Generell oppfølging og presentasjoner, særlig kobling mot rekrutteringsportal, samt arbeid for Hallingdal Etablerersenter Veksthus Geilo, ValHall, Hemsedal Kulturforum, innspill / bistand 	<p>Jan-Mars</p> <p>April – Mai</p> <p>Jun-aug</p> <p>Aug-Des</p>	<p>15</p> <p>25</p> <p>10,5</p>	<p>Sum 54,5</p>
14	COE- Kompetansenettverk. Fjellregionen (Utover egne prosjektmidler)	<ul style="list-style-type: none"> Samarbeidsprosjekt mellom næringshagene i Fjellregionen hvis mål er å etablere et COE- for fjellregionen - et kunnskapsnettverk som skal styrke innovasjonsevnen og verdiskapningen i regionale bedrifter. 	<ul style="list-style-type: none"> Identifisert samarbeidspotensial mellom næringsaktører i fjellregionen og næringshagene. Prosjektutveksling og kompetansesamarbeid Kobling bedrifter på tvers av dalførene (Valdres/ Hallingdal) Utarbeidet utkast til 2 større programplaner, samtaler og møter med bedrifter, arbeids- og styringsgruppemøter. Arbeidsmøter med Hallingdal Reiseliv + Hallingkost - programkoordinering Underbygget nettverksrollen NH- har for å koble næringsliv, FOU Sluttrapport. Koblet tiltak i Hallingdal V/Industriløftet Utarbeidet forenklet ny prosjektplan for fjellregionene i 2007, søkt finansiering SIVA 	<p>Jan-Mars</p> <p>April – Mai</p> <p>Jun-aug</p> <p>Aug-Des</p>	<p>45</p> <p>10</p> <p>10</p> <p>23</p>	<p>Sum 88</p>
15	Hallingkompetanse	<ul style="list-style-type: none"> Etablere et nettverkssamarbeid mellom kompetanseaktører i Hallingdal som i fellesskap kan skreddersy kompetansetilbud, samt etablere et grunnlag for desentraliserte høyskolekurs 	<ul style="list-style-type: none"> etablert www.hallingkompetanse.no , samt et samarbeidsforum mellom kompetanseaktørene. 600 unike brukere. Gjennomført nettverksmøter, samarbeidet felles MF på nettside 	<p>Jan-Mars</p> <p>April – Mai</p> <p>Jun-aug</p> <p>Aug-Des</p>	<p>5</p> <p>5</p> <p>10</p>	<p>Sum 20</p> <p>Egne prosjektmidler</p>
16	Fylkeskommunens "Innovasjonsfadder" (Prosjekt direkte mellom Næringshagen i Kunstnerdalen og BFK – utviklingsavdelingen)	<ul style="list-style-type: none"> Videreutvikle kompetansenettverket på tvers av regionene i Buskerud som et sentralt virkemiddel for innovasjon og økt fokus på kompetanseutvikling, forsknings- og utviklingsarbeid i distriktene. 	<ul style="list-style-type: none"> MF/ Formidlet SMB- kompetanse som tilbud for lokalt næringsliv Gjennomført faste brukermøter mellom NH i fylket og HIBU Salgs- og kompetansenettverk mellom regionene, gjennomført – seminar, samlet 70 gründere og næringsaktører. Workshop design, gjennomført sammen med NIK og IN for 14 næringsaktører. Høyskole invitert. "B&B" mellom bedrifter i midt fylket og Hallingdal. Koblet "Sigdalskjøkken" lokale bedrifter Kobling fagansatt mot bedrift – avklart rammeavtale med HIBU og DRIV. Fellesmøter fagansatt og bedrift. Kobling studentoppgave mot utfordringer i bedrift, ikke ferdigstilt arbeid Utviklet prosjektplan nettverksprosjekt i BTV, + finansiering Definert aktiviteter som grunnlag for en sterkere kobling mellom FOU (HIBU), BFK og lokalt næringsliv 	<p>Jan - Mars</p> <p>April – Mai</p> <p>Juni - Aug</p> <p>Aug - Des</p>	<p>40</p> <p>50</p> <p>23</p> <p>114</p>	<p>Sum 227</p> <p>Finansierings gjennom egne prosjektmidler</p>

17	Nettverks-samarbeid- BTV	<ul style="list-style-type: none"> • Utviklermøter mellom innovasjonsaktører i BTV • Mentornettverk, næringslivet som fadderressurs • Etablere "Business to Business" relasjoner • Stimulere etablering av mini-næringshage/ veksthus 	<ul style="list-style-type: none"> • Felles utviklermøter mellom Innovasjonsaktører, TelTek, Notodden Utvikling, DRIV, Rjukan NH, NIKK • Representert NH i styringsgruppa "Økt Innovasjon og tilgang til risikokapital i BTV" – Connect • Utarbeidet felles programplan, og søkt finansiering "Kvinner og Næringsutvikling" – Kvinnovasjon. • Markedsført, og gjennomført nasjonal samling, "Kvinnovasjon på Lampeland" • Utarbeidet programplan "Distribuert Inkubatorsøknad", samarbeid med NH i BTV og DRIV • Markedsføring av workshop design i BTV • Utarbeidet forslag til prosjektplan "Veksthus Geilo", som ledd i erfaringsoverføring bl.a. fra Flesberg 	<p>Jan - Mars</p> <p>April – Mai</p> <p>Juni - Aug</p> <p>Aug - Des</p>	<p>35</p> <p>15</p> <p>17</p> <p>Sum 67</p> <p>Egne prosjektmidler via BTV.</p>
18	Internt for DBC- firma	<ul style="list-style-type: none"> • Utvikle næringshagen til et attraktivt kompetansesenter 	<ul style="list-style-type: none"> • Markedsføring via Hallingdølen, NH- avis, www.dbc.no, Temaavis Bolig, Hytte og Interiør, Ål Utstillinga, Gol Brosjyre • Kveldsmøter, Fondsbu, Karsten Isaksen, Coler Line • Drift, husspørsmål, fellesmøter, vaktmester, vask, leiekontrakt • Trådløs bedrift, fargekopieringsmaskin og ny frankeringsmaskin • Presentasjon Fylkestinget 	<p>Jan - Mars</p> <p>April – Mai</p> <p>Juni - Aug</p> <p>Aug - Des</p>	<p>100</p> <p>40</p> <p>49</p> <p>87</p> <p>Sum 276</p>
		Sum totalt effektiv arbeidstid eks. sykemelding			1918
		Sykmeldt, 3 dager egenmelding + 45 dager x 8 t			384
		Av totalen, antall timer regionalt arbeid (Sum 1918 t - internt arbeid 276 t – andre prosjekt 523 t)			Sum timer 1119
		Tidsbruk til prosjekt uavhengig av partnerskapsavtale med Regionrådet (til Fylkeskommunen Innovasjonsfadder m.fl)			523

Verdi egeninnsats kr. 550/t eks. mva	Relle ressursbruk DBCN	Krav kostnader partnerskapsavtale md regionrådet
Sum kostnader/ verdi	1119 x 550,- = 615.450,-	Kr. 600.000,-
Andel tilskudd	Kr. 300.000,-	Kr. 300.000,-
Egenandel	Kr. 315.450 verdi tid.	Kr. 300.000,-
Direkte utlegg som DBCN har dekket regionalt (Til eks. verdi info NH- avis, info www.dbc.no etc.)	Kr. 50.000,- (ansalg)	