

Søknad om støtte til etablering og utvikling av RingHall-Alliansen

Vi søker med dette om økonomisk støtte fra Rådet for Ringeriksregionen og Regionrådet for Hallingdal for oppstarten og utvikling av RingHall-alliansen. Dette partnerskapet mellom Ringerike og Hallingdal har som formål å jobbe for rammebetingelser og tiltak som fremmer næringslivet i begge regionene, primært basert på samarbeid mellom regionen.

Bakgrunn, innsatsområder

Ringerike Næringsforening og næringslivsaktører i Hallingdal har identifisert en unik mulighet for samarbeid gjennom etableringen av RingHall-Alliansen. Samarbeidet er i tråd med Ringeriksregionens næringspolitiske strategi. Vi er sikre på at en felles innsats for felles beste, vil utvikle og styrke næringslivet og med det verdiskapingen i begge regionene.

Det er gjennomført flere innledende drøftinger med næringslivet i regionene for å vurdere interesse og aktuelle samarbeidsområder. Tilbakemeldingene fra næringslivet er udelt positive med kommentarer som «dette burde skjedd for lenge siden». Selv før initiativet er bredt lansert, har vi bred oppslutning om initiativet.

Ut fra drøftinger er det pekt ut tre innsatsområder:

- Et utvidet næringssamarbeid som materialiserer seg i konkrete tiltak og prosjekt
- Forsterket og planmessig arbeid med «det brennende behovet»
 - Realisering Ringeriksbanen og E16
 - Vegpakke Hallingdal
 - E16 Nymoen – Eggemoen
- Alliansen og samarbeidspart i forhold til Buskerud fylkeskommune

Målgruppe

I forhold til rammebetingelser retter RingHall-Alliansen seg mot sentrale, regionale og lokale beslutningstagere som har myndighet eller mulighet til å påvirke vilkårene for næringslivet i Ringerike og Hallingdal. Dette inkluderer politikere, offentlige tilsette og andre aktører som kan bidra til å utvikle gode rammebetingelser for næringslivet i våre regioner.

Finansieringsbehov

Vi søker om 250.000 kroner i støtte fra hver av regionrådene i Ringerike og Hallingdal. Denne summen utgjør til sammen 25 % av den totale kapitalen som vi vurderer som nødvendig for etablering og å gjøre RingHall-alliansen operativ fram til Stortingsvalget 2025. Den resterende finansieringen vil komme fra næringslivet (1/4) gjennom medlemskap i RingHall-alliansen og støtte fra Sparebank1stiftelsen Ringerike (1/4) og Sparebankstiftelsen Hallingdal (1/4).

Hvordan midlene vil bli brukt

Midlene vil primært bli brukt til å finansiere oppstartskostnader knyttet til strategiarbeid, markedsføring, og gjennomføring av initiativer som er i tråd med målene for RingHall-alliansen og regionene. Dette inkluderer også etablering av digitale plattformer og ressurser som vil være tilgjengelige for alle medlemmer av alliansen. Det brennende behovet nå, gjelder prioritering av

Fellesprosjektet Ringeriksbanen og E16 inn i Nasjonal Transportplan, så noen av midlene vil gå til dette arbeidet i 2024.

Forventede resultater

Vi forventer at etableringen av RingHall-alliansen vil styrke samarbeidet mellom Ringerike og Hallingdal, også utover næringslivet. Alliansen skal skape positive ringvirkninger for næringslivet i begge regionene, og bidra til en bærekraftig og vekstorientert utvikling. I tillegg vil en slik allianse kunne være en påvirkningsfaktor for regionale og nasjonale myndigheter. Sammen utgjør Hallingdals- og Ringeriksregionen en betydelig maktfaktor i Buskerud og Nasjonalt.

Operatører og organisering

RingHall-Alliansen er et interessefellesskap med næringslivsbedrifter og næringsorganisasjoner, m.a. med NHO Viken Oslo og LO Buskerud.

Sekretariatsansvaret blir delt mellom Ringerike Næringsforening og Flå Vekst AS. Hallingdal har ikke en egen næringsforening så Flå Vekst vil i en oppstartsfase påta seg denne rollen for Hallingdal. På et senere tidspunkt er det kanskje en næringsforening i Hallingdal eller det er andre regionale aktører som kan ta et ansvar på vegne av Hallingdal. RingHall-alliansen er etablert av næringslivsaktører i regionene, og det er nedsatt et interimsstyre som vil være ansvarlig og prosjekteier i etableringsfasen. Prosjektstyret består av:

- Jørgen Moe, daglig leder Ringerike næringsforening
- Ellen Grønlund, utviklingsdir. Tronrud Eiendom
- Roger Espeli, representant for Geilogruppen og SkiGeilo
- Helge Rustand, HR Prosjekt AS
- Kristian Akervold, daglig leder Flå Vekst
- Knut Arne Gurigard, Gurigard Hjelp og Rådgjeving

Prosjektleder vil engasjeres når arbeidet er finansiert tilstrekkelig. Jørgen Moe og Knut Arne Gurigard vil ha delt prosjektlederansvar og -oppgaver frem til prosjektleder engasjeres.

Tiltak 2024:

Konkretisere aktuelle samarbeid/tiltak

- **Infrastrukturprosjekter:**
Utvikle felles strategier og samarbeidsprosjekter for infrastrukturforbedringer, inkludert vei, bane, fiber, og strøm, med fokus på å fremme regionenes interesser. Dette vil inkludere å identifisere flernasjonale prosjekter som vil gagne begge regionene.
- **Markedsføring og felles mål:**
Markedsføring i denne sammenheng innebærer å synliggjøre RingHall-alliansens initiativer gjennom ulike kanaler for å nå ut til kommuner, næringsliv, politikere, og media. Vi vil utvikle en plattform for å formidle felles mål og budskap over tid, styrket av deltakelse fra alle interessentgrupper, inkludert kommuner, næringsliv, politikere og media, på hvert fag-/prosjektområde.
- **Elektronisk tilgjengeliggjøring og synliggjøring:**

Etablere en digital plattform for å tilgjengeliggjøre informasjon om budskap, kunnskap og aktiviteter, både nye, nåværende og historiske. Dette vil gi en dynamisk ressursbase for interessenter og bidra til å synliggjøre RingHall-alliansens arbeid.

- **Synliggjøring overfor beslutningstakere:**

Implementere strategier for å gjøre RingHall-alliansens budskap og mål kjent hos beslutningstakere, både regionalt og nasjonalt. Dette inkluderer aktiv deltakelse i relevante fora, publisering av rapporter og involvering i relevante politiske diskusjoner.

- **Administrasjon:**

For å sikre en effektiv drift er 10% av budsjettet beløp satt av til administrasjon. Alliansen bygger på allerede etablert administrasjon i Ringerike Næringsforening og Flå Vekst. Alliansens arbeid, gjennom disse administrasjonene, vil ikke belastes prosjektet.

- **Hallingdal-spesifikke detaljer:**

Det er viktig å merke seg at Hallingdal ikke har en næringsforening som RNF. Det er derimot etablert et nettverk av de største og mest innovative bedriftene i Hallingdal, kalt "Innovasjon Hallingdal". Dette nettverket vil være en viktig aktør for arbeidet med RingHall-alliansen. Tre av representantene i interimsstyret jobber for bedrifter som er inkludert i nettverket (HRP, Geilogruppen og Flå Vekst) og Sparebankstiftelsen Hallingdal er også inkludert i nettverket.

I tillegg ønsker RingHall-alliansen et tett samarbeid med samferdselsutvalget til Regionrådet for Hallingdal, på saker som ligger innenfor deres ansvars- og interesseområde.

Likelydende søknad er sendt Regionrådene i Ringerike og Hallingdal.

Vi håper på positiv behandling og ser frem til å sammen skape en vellykket og fruktbar allianse for våre regioner.

Ringerike den 18.3.2024

Jørgen Moe
Daglig leder
Ringerike Næringsforening

Kristian Akervold
Daglig leder
Flå Vekst

Vedlegg:

1) Budsjett

Vedlegg 1) Budsjett – etablering RingHall-alliansen

Budsjett for RingHall-alliansen

Beløp (NOK)

Kostnader**1. Oppstartskostnader:**

a. Administrasjon og prosjektledelse	200 000
b. Markedsføring og kommunikasjon	400 000
c. Arrangementer og workshops	200 000

Totalt for oppstartskostnader 800 000**2. Driftsbudsjett (tom q3 2025)**

a. Kontinuerlig administrasjon og koordinering	450 000
b. Markedsføring, profilering og medlemsengasjement	350 000
c. Arrangementer og nettverksbygging	200 000

Totalt for driftsbudsjett - etableringsfase 1 000 000**3. Reservefond og uforutsette utgifter**

a. Reservefond for uforutsette utgifter	200 000
---	---------

Totalt for reservefond og uforutsette utgifter 200 000**Sum totale kostnader****2 000 000**Inntekter

Etableringsstøtte Sparebank1 stiftelsen Ringerike	500 000
Etableringsstøtte Sparebankstiftelsen Hallingdal	500 000
Medlemsbidrag / Kontingent	500 000
Bidrag Regionrådet for Ringeriksregionen	250 000
Bidrag Regionrådet for Hallingdal	250 000
Egeninnsats	200 000

Sum totale inntekter**2 200 000**